FICHE DE POSTE 4 : Responsable Qualité, Réglementation et Commercial

Intitulé du poste	Responsable Qualité, Réglementation et Commercial – ALGO-BIOME
Structure d'accueil	Start-up en génie biologique appliqué à la production de biofertilisants marins
Lieu de travail	Locaux de la start-up (Var), déplacements chez les clients et les partenaires
Quotité de travail	100% temps plein
Niveau d'étude requis	Bac+3 à Bac+5 – Licence pro Qualité / Master QSE (Qualité Sécurité Environnement) ou École de commerce
Date de prise de fonction	20/10/2026

Description de la structure d'accueil, du projet et de la Mission Principale au sein du projet	ALGO-BIOME est un projet de start-up en génie biologique spécialisé dans la production d'un biofertilisant liquide concentré à base de microalgues et de bactéries PGPR. Le projet propose aux agriculteurs du Var une alternative naturelle, bio et locale aux engrais chimiques, qui améliore le rendement tout en préservant les sols. Les souches, prélevées dans la rade de Toulon, sont cultivées en bioréacteur, fermentées, puis le produit est conditionné en bouteille de 1 L. Le rôle du Responsable Qualité, Réglementation et Commercial consiste à gérer l'homologation du biofertilisant auprès de l'ANSES, les devis, le budget et la communication avec les clients. Ce poste fait le lien entre le laboratoire et l'extérieur : il veille à ce que le produit respecte la réglementation, suit les dépenses de la start-up et accompagne les clients, de leur demande jusqu'à la remise du rapport et des conseils d'application. Il travaille en lien direct avec le Responsable scientifique.
Activités essentielles	- Constituer et suivre le dossier d'homologation auprès de l'ANSES - Assurer la veille réglementaire (réglementation européenne, plan Écophyto) - Mettre en place et suivre la démarche qualité et la traçabilité des lots - Établir les devis et suivre les commandes - Gérer et suivre le budget de la start-up - Prospecter les clients : maraîchers, coopératives, pépiniéristes, collectivités, particuliers - Recueillir la demande du client et assurer la communication avec lui - Remettre au client le rapport et les conseils d'application - Faire connaître le produit et la start-up
Contraintes particulières	- Gestion simultanée de la qualité, de la réglementation et du commercial - Délais et exigences administratives de l'homologation - Suivi d'une réglementation qui évolue - Respect du budget - Déplacements fréquents chez les clients et les partenaires - Disponibilité et écoute envers les clients
Hygiène et sécurité	Expositions aux risques :
	Chimiques (produits irritants, corrosifs, toxiques…) — Non
	Biologiques (bactéries, parasites, toxines, virus…) — Non (pas de manipulation au laboratoire)
	Physiques (rayonnements ionisants et non ionisants, champs magnétiques…) — Non
	Techniques (port de charges lourdes, bruit, travaux en hauteur, utilisation d'appareils…) — Non
	Autre(s) risque(s) : risque routier lors des déplacements, travail prolongé sur écran
Compétences requises	**Des savoirs :** - Réglementation des matières fertilisantes et procédure d'homologation ANSES - Démarche qualité et normes QSE (Qualité Sécurité Environnement) - Bases en gestion budgétaire et en techniques commerciales - Connaissance du secteur agricole et des biofertilisants **Des savoir-faire :** - Monter et suivre un dossier réglementaire - Rédiger des procédures qualité et contrôler leur application - Établir un devis et suivre un budget - Prospecter, négocier et fidéliser des clients - Communiquer et expliquer un produit technique à un client **Des savoir-être :** - Sens du relationnel - Rigueur - Organisation - Force de persuasion - Travail d'équipe